



今を大切に

先日、中部ビジネスのホームページをバージョンアップしよう！って話になりました。今でもホームページはあるのですが、インターネットで検索してもなかなか見つけてもらえないし、うちの会社が得意なパソコン修理やコピー機の事がうまく伝えられてないよね～って思ったからです。そこでホームページに詳しい人に指導してもらいながら、改善する事になりました。プロのコンサルタントの方と話していて思った事、それはやっぱりプロは視点が違うな～って事です。まずインターネットで検索した時に上位に表示させるためにはキーワードを明確にした方が良いでしょう！とか会社の写真やコメントの数も関係していますとか話してくれました。知らないことだらけでビックリしました。またホームページについても、ページの内容はいいと思うのですが、表示のさせ方や他社との差

別化方法を教えてくれました。今まで気にしたことなかったけど、言われてみると全てに「なるほど～」って感心してしまいました。確かに他のホームページを見ても、コンサルタントの方が言う様な形になっています。普段、何げなく見ていたけど、ちゃんとみんな色々考えてやっているんだな～って思いました。昔、「自分の考えもないのに、人に聞いちゃダメだよ」なんて聞いたことがありましたが、プロの方に聞く事で気付ける事もあると思います。今の私のように…。色々な考え方があると思うのですが、私はやっぱり色々な人の話を聞いて、それから自分の考えを作り上げていくのもいいのにな～って思いました。たぶん今回も、プロの方に話を聞かなかっただら、ホームページの事をこんなにも考えなかったと思うし…。いつの時代も、いくつになっても、誰かに何かを教わらなくて



大切な事だと思いました。そういう意味では、中部ビジネスの人達はみんなオフィスのプロです。色々なお客様の所で、様々な提案をしています。自分の会社の中だけだと気付けない事も、たくさんあると思います。それを違う視点で見ってもらう事で改善できる部分がたくさんあると思います。作業をもっと効率化したい！とか、今ある設備で、もっと便利な使い方がないの？とか、どんどん聞いてみてください。きっとプロとして色々な事例を話してくれるともいますよ！最後はちょっと営業っぽくなってしまいましたね(笑)どんな事でも、勉強する事は素晴らしい事ですね！



喜んでいただけました!のコーナー!

先日、店頭でクリップボードとボールペンを接続するアダプターを買いに来たお客様がいました。話を聞くと、明日のゲートボールの試合で使うそうです。お客様が言われる商品を発注してあったので、それをお渡ししました。その後しばらくして会社に電話がありました。「あのボードにアダプターが付けられない」という内容でした。商品を持ってきてもらうと、確かに取り付けられません…。

調べてみると違うメーカーの物を頼んでいたのが、形状が違っていたのです。試合は明日…。今から発注してもギリギリ間に合うかどうか…それを社長に相談したら「色々試してみるよ」と言って、何やら改造し始めました。5分後…。「こんな感じなら使えるでしょ？」と渡してくれました。早速、お客様に現物を渡すと「これで良いよ！」って言うてくれました。でもこのボード、10枚位販売しちゃう

たので、あと9枚加工しなくてははいけません。その説明をすると社長が、チャチャって全部直してくれました。すごいです、社長！お客様に無事に商品を渡せたと、とても喜んでいただけました。次の日は天気もよかったし、ゲートボールの試合も無事に終わってくれるといいな～。



みんなのひとり言

先日、社長が「宮崎君の車がもう古いから新しいのに変えよっか」って話になりました。そんな話をしていたら宮崎さんが「僕の車エアバックがタカタ製でまだリコール対応していないので、事故をしたらエアバックで死んじゃいますもんね」なんて冗談で言っていました。そういえば、そんな話も昔ありましたね～。でもその話ってずいぶん前の気がしますが…。今までリコールの修理していないなんて、さすが宮崎さんです…(笑)事故を起こして、エアバックが必要にならなくてよかったですね(笑)

今月の格言!

自分が許せない自分には絶対ならない

(罇川実花)

この気持ちとっても大切です
よね。この気持ちがあれば、
悪い事はできないし、常に
頑張れる気がします。
私も自分自身で尊敬できる
行動をしなくっちゃ!